

**SCHROTH** ist ein führender Entwickler und Hersteller von innovativen Insassenschutz- und Rückhaltesystemen für hochspezialisierte Anwendungen in Luft- und Raumfahrt, Verteidigung und Motorsport. An unseren beiden Standorten in Deutschland und Florida entwickeln wir für internationale Kunden anspruchsvolle technische Lösungen in den Bereichen Sicherheitsgurte, Airbag-Technologie und Crash-Sicherheit.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt für unseren Standort in **Arnsberg** einen motivierten

## **Sales Engineer Aerospace (w/m)**

### **Ihr Aufgabengebiet:**

- Proaktiver Ausbau des Bestandsgeschäfts und Generierung von nachhaltigem Neugeschäft für den Geschäftsbereich Luftfahrt
- Technische Betreuung von Bestands- und Neukunden, insbesondere im Segment Sitzhersteller und Flugzeughersteller
- Klärung technischer Anforderungen, Abstimmung Rahmenbedingungen
- Kalkulation und Angebotserstellung
- Leitung und Steuerung neuer Vorhaben und Vertriebsprojekte
- Program Management in enger Abstimmung mit der Abteilung Application Engineering und anderen Funktionsbereichen
- Fortlaufende Markt- und Wettbewerbsbeobachtung

### **Ihr Profil:**

- Abgeschlossenes technisches Studium mit soliden betriebswirtschaftlichen Kenntnissen; bevorzugt Wirtschaftsingenieurwesen, Maschinenbau oder Luft- und Raumfahrttechnik
- Erfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger technischer Produkte von Vorteil
- Erfahrungen und Kenntnisse in der Luftfahrtbranche wünschenswert
- Professionelles und kundenorientiertes Auftreten, präzise und strukturierte Arbeitsweise
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Hohe Teamfähigkeit, Durchsetzungskraft und Begeisterungsfähigkeit
- Sicherer Umgang mit Microsoft Office und ERP-Systemen
- Bereitschaft zu weltweiten Geschäftsreisen

Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen richten Sie bitte schriftlich oder per E-Mail an:

### **SCHROTH Safety Products GmbH**

Christina Schwert

Im Ohl 14

59757 Arnsberg

christina.schwert@eu.schroth.com